

Linde vend le Groupe KION, sa division spécialisée dans les chariots élévateurs, à Kohlberg Kravis Roberts & Co. et Goldman Sachs Capital Partners.

- Le montant de la transaction s'élève à 4 milliards d'euros.
- Une stratégie d'entreprise confirmée
- Une introduction en bourse à moyen terme

Wiesbaden, le 7 novembre 2006 - Linde AG vient d'achever son tour de table concernant les options stratégiques s'offrant à sa division chariots élévateurs : le groupe KION. La société a été vendue pour la somme de 4 milliards d'euros à un consortium composé des investisseurs financiers Kohlberg Kravis Roberts & Co. (KKR) et Goldman Sachs Capital Partners. Un contrat a été signé aujourd'hui en ce sens. La validité dudit contrat dépendra de l'approbation des autorités de concurrence compétentes.

La valeur de l'entreprise, de 4 milliards d'euros, correspond à la valeur comptable de l'entreprise, qui s'élève à 3,6 milliards d'euros, à laquelle s'ajoutent les 400 millions d'euros de dettes nettes prises en charge, c'est-à-dire la balance des obligations au titre du régime de retraite, les obligations de bail nettes et le solde de trésorerie. KKR et Goldman Sachs honoreront l'ensemble des accords portant sur la préservation des implantations conclus à l'été 2005 par le Conseil d'administration de la société Linde avec les représentants des salariés.

« Nous sommes absolument convaincus que KKR et Goldman Sachs sauront exploiter au mieux les atouts du groupe », a expliqué Wolfgang Reitzle, Président du Conseil d'administration de la société Linde AG. « Après avoir soigneusement examiné l'ensemble des options disponibles, nous avons choisi un partenaire solide et orienté stratégie, qui permettra une transition en douceur et offrira au groupe KION de continuer son chemin vers une croissance profitable. »

Johannes Huth, Responsable des Activités européennes de KKR, et Alexander Dibelius, Responsable des activités de Goldman Sachs en Europe centrale et en Europe de l'Est, ont déclaré *« KION est une société extrêmement bien positionnée sur le marché international des chariots industriels, dont les perspectives sont excellentes. Avec le soutien d'un management efficace et de salariés hautement qualifiés, nous nous efforcerons d'exploiter pleinement le potentiel de croissance et de rentabilité que possède sans conteste la société KION afin d'atteindre une augmentation durable de sa valeur. Notre objectif à moyen terme est une première introduction en Bourse. »*

Hubertus Krossa, Président du Conseil d'administration de KION, a déclaré *« Je me réjouis que nous ayons trouvé de solides partenaires en KKR et Goldman Sachs ; des partenaires qui soutiennent pleinement le concept industriel de KION. Ensemble, avec un regain de dynamisme, nous poursuivrons sur la voie de la croissance qui nous a guidé jusqu'à présent. »*