

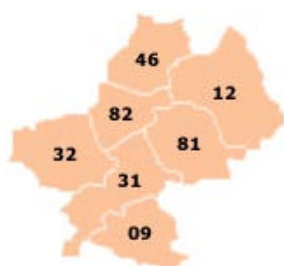
Bastide Manutention est sur le point de devenir une entité du groupe Fenwick Sa direction sera confiée à Grégory Lalau, actuel Directeur de l'agence régionale Fenwick Nord

Elancourt, le 11 juin 2007 – Fenwick-Linde, numéro 1 des chariots de magasinage et des chariots frontaux électriques et thermiques, a engagé un processus de rachat pour l'une de ses plus anciennes et plus importantes concessions : Bastide Manutention, concessionnaire exclusif Fenwick pour la région Midi-Pyrénées (à l'exception des Hautes-Pyrénées) depuis près de 40 ans. Dès la finalisation du rachat (actuellement prévue pour le 1^{er} juillet 2007), la direction de la concession sera confiée à l'actuel Directeur de la région du Nord : Grégory Lalau.

« De multiples raisons nous ont conduit tout naturellement à nous porter acquéreur de cette entité : le dynamisme de l'économie régionale, la très forte notoriété de la concession, la solidité et la rentabilité de l'entreprise, sans oublier la compétence et l'implication de ses collaborateurs. » déclare Christophe Lautray, Directeur Général de Fenwick-Linde.

Créée en 1923, Bastide Manutention est devenue concessionnaire exclusif Fenwick-Linde en 1989 après avoir été réparateur agréé Fenwick Manutention durant 20 ans.

Avec un chiffre d'affaires de 19 millions d'euros, Bastide Manutention représente aujourd'hui un enjeu majeur pour Fenwick avec 4 % du potentiel national.



En effet, Bastide Manutention est situé dans l'une des régions les plus dynamiques de France. Totalement enracinée dans le tissu économique local avec un siège à Toulouse et une agence à Rodez, cette entité est un véritable ambassadeur pour la marque Fenwick ; Bastide Manutention gère des clients stratégiques pour la société, et ce dans des univers très divers – Chausson Matériaux, Imerys, Airbus industrie, Leclerc, Pierre Fabre, etc.

Bastide Manutention sera maintenue en tant que concession au sein du réseau Fenwick-Linde, sous le même nom et en poursuivant son contrat actuel.

L'agence régionale Midi-Pyrénées en chiffres :

- 67 collaborateurs
- 4 300 chariots en parc
- 1200 contrats
- 270 chariots Courte Durée
- 9 Vendeurs (Chariots neufs, Occasion, Services)
- 36 techniciens Service Clients
- 23 « véhicules ateliers »
- 2 agences à Toulouse et Rodez



LE CHOIX DE GREGORY LALAU, UN CHOIX STRATEGIQUE POUR FENWICK

« Nous félicitons et remercions Messieurs Michel Bastide et Jacques Gimat, et à travers eux toute leur équipe, d'avoir contribué activement à l'essor de notre réseau et au succès de notre marque Fenwick-Linde, et ce depuis presque 40 ans. Pilier de notre réseau, Bastide Manutention a réussi à porter très haut et avec succès les couleurs de notre société et de notre marque. Nous allons capitaliser sur ces acquis en nous appuyant sur la structure existante, que nous allons soutenir et renforcer, pour un développement plus rapide encore et surtout pérenne car nous sommes convaincus que cette concession saura encore progresser. Pour cela, nous plaçons toute notre confiance entre les mains de M. Lalau car, nous le savons, il saura relever ce défi. » conclut Christophe Lautray.



Georges Giovinazzo, directeur des Opérations Commerciales de Fenwick, poursuit : « Nous avons souhaité confier à l'un de nos collaborateurs la direction de cette entité car il dispose d'une parfaite connaissance de la structure et de l'organisation Fenwick. Grégory Lalau possède en outre des qualités personnelles et professionnelles importantes. Leader dans la conduite du changement, il a également un sens aigu de la relation client et une grande sensibilité commerciale, ce qui représente un atout majeur pour la clientèle locale principalement composée de grands comptes. »

LE PARCOURS DE GREGORY LALAU :

Grégory Lalau entre chez Fenwick en 2004 en tant que Directeur de l'agence Régionale Nord. Responsable d'une entité pilote, il a travaillé à la mise en place de nombreux projets de changement des systèmes d'information et d'optimisation de l'organisation.

Diplômé de l'Espeme (groupe Edhec), Grégory Lalau a débuté sa carrière chez Otis où il fut durant 8 ans successivement Ingénieur commercial (à Rodez) puis Chef d'agence (à Albi), Directeur des ventes Sud-ouest (basé à Toulouse), puis Directeur commercial Service.